

Федеральное государственное образовательное бюджетное
учреждение высшего образования
**«ФИНАНСОВЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ПРИ ПРАВИТЕЛЬСТВЕ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»**

(Финансовый университет)

**Департамент мировой экономики и международного бизнеса
Факультета международных экономических отношений**

УТВЕРЖДАЮ

Проректор по учебной и
методической работе

Е.А. Каменева

19.10. 2022 г.

А.А. Новицкая

**ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА
И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ**

Рабочая программа дисциплины

для студентов, обучающихся по направлению подготовки

40.03.01 «Юриспруденция»

Профиль «Экономическое право»

Рекомендовано Ученым советом

Факультета международных экономических отношений

(протокол № 27 от 18.10.2022 г.)

*Одобрено Советом учебно-научного Департамента мировой экономики и
международного бизнеса
(протокол № 1 от 18.10.2022 г.)*

Москва 2022

УДК 338Т9:327
ББК 65.5+67.93
Н 73

Рецензент: И.Н. Абанина, канд. экон. наук, доцент, доцент Департамента мировой экономики и международного бизнеса

А.А. Новицкая

Внешнеэкономическая политика и внешнеэкономическая деятельность. Рабочая программа дисциплины предназначена для студентов, обучающихся по направлению подготовки 40.03.01 «Юриспруденция», Образовательная программа «Юриспруденция», Профиль «Экономическое право» – М.: Финансовый университет, Департамент мировой экономики и международного бизнеса, 2022 – 24 с.

В рабочей программе излагаются содержание учебной дисциплины, междисциплинарные связи тем, тематика практических и семинарских занятий, охарактеризовано содержание самостоятельной работы и приведены формы контроля, а также учебно-методическое обеспечение дисциплины.

Учебное издание

**ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА
И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ**

Рабочая программа учебной дисциплины

Компьютерный набор, верстка А.А. Новицкая

Формат 60х90/16. Гарнитура *TimesNewRoman*
Усл. п.л. 1,5. Изд. № -2022. Тираж экз.

Отпечатано в Финансовом университете

© А.А. Новицкая, 2022
© Финансовый университет, 2022

Содержание

1. Наименование дисциплины.....	3
2. Перечень планируемых результатов освоения образовательной программы с указанием индикаторов их достижения, соотнесенных с планируемыми результатами обучения по дисциплине	3
3. Место дисциплины в структуре образовательной программы	4
4. Объем дисциплины в зачетных единицах и в академических часах с выделением объема аудиторной (лекции, семинары) и самостоятельной работы обучающихся.....	4
5. Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам) дисциплины с указанием их объемов (в академических часах) и видов учебных занятий.....	5
5.1. Содержание дисциплины	5
5.2. Учебно-тематический план.....	7
5.3. Содержание семинаров, практических занятий.....	8
6. Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине.....	11
6.1. Перечень вопросов, отводимых на самостоятельное освоение дисциплины, формы внеаудиторной самостоятельной работы.....	11
6.2. Перечень вопросов, заданий, тем для подготовки к текущему контролю	12
7. Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине	14
8. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины	18
9. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины.....	19
10. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины.....	20
11. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень необходимого программного обеспечения и информационных справочных систем.....	24
12. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине.....	24

1. Наименование дисциплины

Внешнеэкономическая политика и внешнеэкономическая деятельность.

2. Перечень планируемых результатов освоения образовательной программы с указанием индикаторов их достижения, соотнесенных с планируемыми результатами обучения по дисциплине

Код компетенции	Наименование компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Результаты обучения (умения и знания), соотнесенные с компетенциями/индикаторами достижения компетенции
ПКП-1	Способность использовать фундаментальные знания в области частного права и публичного права в современных условиях и оказывать помощь в реализации правовых норм субъектами гражданского оборота	1. Демонстрирует знания нормативных правовых актов, а также прогнозирует результат экономической деятельности для решения практических задач. 2. Использует фундаментальные знания в области частного и публичного права в современных условиях. 3. Оказывает помощь в реализации правовых норм субъектами гражданского оборота.	1. Знать: основные нормативные акты международных организаций и российского законодательства в сфере международных экономических отношений; уметь: осуществлять прогнозирование, сравнительный анализ и оценку показателей внешнеэкономической деятельности; 2. Знать: современное международное и национальное нормативное регулирование внешнеэкономической деятельности; Уметь: применять нормы международного и национального права во внешнеэкономической деятельности; 3. Знать: особенности нормативного регулирования внешнеторговой деятельности и проведения внешнеторговых сделок; Уметь: представлять интересы субъектов внешнеторговых сделок в международных и национальных судебных структурах и организациях;

ПКП-2	Способность действовать с учетом кризисных ситуаций в экономике, вызываемых рисками правового и экономического характера, анализировать проблемные ситуации на рынке товаров, работ, услуг, а также выявлять правонарушения при осуществлении предпринимательской деятельности и давать юридически обоснованные предложения по их преодолению и устранению	1. Действует с учетом кризисных ситуаций в экономике, вызываемых рисками правового и экономического характера. 2. Выявляет правонарушения при осуществлении предпринимательской деятельности. 3. Дает юридически обоснованные предложения по преодолению и устранению правонарушений при осуществлении предпринимательской деятельности.	1. Знать: виды рисков во внешнеэкономической деятельности; уметь: нивелировать отрицательные последствия правовых рисков во внешнеэкономической деятельности; 2. Знать: возможные виды правонарушений во внешнеэкономической деятельности и способы их выявления; Уметь: выявлять и устранять правонарушения во внешнеэкономической деятельности; 3. Знать: возможные ошибки при составлении внешнеторговых контрактов и проведении внешнеторговой сделки; Уметь: выявлять ошибки и грамотно составлять внешнеторговые контракты, вести правовое сопровождение внешнеторговой сделки.
-------	--	--	--

3. Место дисциплины в структуре образовательной программы

«Внешеэкономическая политика и внешнеэкономическая деятельность» является дисциплиной по выбору, цикла профиля (элективного), модуля «Внешеэкономическая деятельность», ОП «Юриспруденция», профиль «Экономическое право» направления подготовки 40.03.01 «Юриспруденция».

Изучение дисциплины «Внешеэкономическая политика и внешнеэкономическая деятельность» базируется на сумме знаний и практических навыков, полученных студентами в ходе освоения дисциплин «Экономическая теория», «Предпринимательское право».

4. Объем дисциплины в зачетных единицах и в академических часах с выделением объема аудиторной (лекции, семинары) и самостоятельной работы обучающихся

Таблица 1

Вид учебной работы по дисциплине	6 семестр/очное (в з/е и часах)	7 семестр/о-зо (в з/е и часах)
Общая трудоемкость дисциплины	3 з.е., 108	3 з.е., 108
Контактная работа-Аудиторные занятия	34	16
Лекции	16	8

Семинары, практические занятия	18	8
Самостоятельная работа	74	92
Вид текущего контроля	Контрольная работа	Контрольная работа
Вид промежуточной аттестации	Зачет	Зачет

5. Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам) дисциплины с указанием их объемов (в академических часах) и видов учебных занятий

5.1. Содержание дисциплины

Тема 1. Внешнеэкономическая политика: сущность, цели, основные направления и концепции.

Внешнеэкономическая деятельность: сущность, основные формы. Основные проблемы и факторы, оказывающие влияние на развитие ВЭД. Внешнеэкономическая политика: сущность и цели. Основные направления внешнеэкономической политики: либерализация и протекционизм. Научные подходы к исследованию направлений внешнеэкономической политики (меркантилизм, теории абсолютных и относительных преимуществ, теория международной конкурентоспособности и др.) и их реализация в практике государственного управления внешнеэкономической деятельности.

Многостороннее и национальное регулирование международной торговли. Роль ВТО в регулировании международной торговли. Международные организации ЮНКТАД, УНИДРУА, ЮНСИТРАЛ, МТП и др. в области унификации права международной торговли.

Тема 2. Внешнеэкономическая политика России и государственное регулирование внешнеэкономической деятельности в современных условиях.

Современное состояние внешнеэкономических связей России. Внешнеторговое регулирование в России. Цели, методы и инструменты таможенно-тарифного и нетарифного регулирования. Валютное регулирование и валютный контроль. Задачи внешнеэкономической политики России в современных условиях.

Тема 3. Организации, содействующие развитию внешнеэкономической деятельности в России.

Организации, содействующие развитию внешнеэкономической деятельности в России: их цели, задачи, направления деятельности. Государственная поддержка экспорта в России. Взаимозависимость социально-экономического состояния страны и ее внешнеэкономических связей.

Тема 4. Внешнеэкономическая деятельность предприятия.

Организация управления внешнеэкономической деятельностью на уровне предприятия. Формы организации внешнеэкономической службы на уровне

предприятия. Разработка и реализация плана внешнеэкономической деятельности организации. Работа предприятия по выходу на внешний рынок. Анализ общей стратегии развития организации, экспортного потенциала, потребностей в импорте. Определение каналов продвижения, закупок продукции за рубежом. Инвестиционная деятельность предприятия на международном уровне. Анализ требований национального законодательства к экспорту, импорту продукции. Определение приоритетных направлений внешнеэкономической деятельности предприятия. Анализ потребности организации в государственной поддержке внешнеэкономической деятельности.

Тема 5. Контрагенты в международных коммерческих операциях.

Классификация контрагентов как субъектов международных коммерческих операций. Организационно-правовые и экономические условия выбора иностранного партнера. Посредники в международных коммерческих операциях. Виды посредников. Международная практика заключения агентских соглашений. Понятие и виды агентского договора. Разграничения агентских и дистрибьюторских контрактов. Сущность принципала в международном агентском договоре. Определение контрактной (договорной) территории в агентских договорах. Компенсация расходов агента в международных агентских контрактах. Выплата комиссионных за заказы, исходящие с контрактной территории. Повторные заказы. Право принципала принятия или отклонения заказа. Агент делькредере. Особенности договорных отношений с дистрибьюторами. Структура и содержание дистрибьюторского соглашения.

Тема 6. Внешнеторговые сделки.

Сущность, понятие, виды. Внешнеторговый контракт, основные условия. Процесс реализации внешнеторговой сделки: этапы (подготовка, заключение, исполнение), их цели и задачи. Транспортно-логистическое сопровождение внешнеторгового контракта. Контроль исполнения контрактных обязательств. Внешнеторговая документация.

Тема 7. Эффективность внешнеторговой деятельности предприятия.

Расчет эффективности внешнеторговых операций. Влияние валютного курса на экономические результаты деятельности хозяйствующих субъектов. Факторы, определяющие эффективность внешнеторговых операций предприятия. Формирование экспортной стратегии предприятия. Оценка эффективности экспортных операций. Оценка эффективности продажи валюты. Оценка эффективности импортных операций. Анализ эффективности импорта товаров потребления и товаров производства.

Тема 8. Валютно-финансовые отношения предприятий с зарубежными партнерами.

Основы организации международных расчетов во внешнеторговых сделках.

Валютно-финансовые условия внешнеторговых контрактов. Формы международных расчетов. Банковская гарантия в практике международных расчетов. Методы и инструменты торгового финансирования.

Тема 9. Основы управления рисками и страхование во внешнеэкономической деятельности предприятия.

Виды рисков во внешнеэкономической деятельности. Общие вопросы управления рисками во внешнеэкономической деятельности.

Наиболее распространённые виды страхования, связанные с предпринимательской деятельностью. Способы снижения рисков в международном бизнесе без привлечения страховых компаний

Страхование внешнеторговых грузов. Страхование ответственности. Страхование ответственности автоперевозчика (CMR). Страхование ответственности экспедитора. Страхование гражданской ответственности международного автоперевозчика и экспедитора. Страхование гражданской ответственности автоперевозчика опасных грузов. Страхование ответственности таможенного перевозчика. Страхование ответственности судовладельца. Страхование ответственности авиаперевозчика. Страхование контейнеров.

Страхование экспортных кредитов. Страхование рисков, связанных с инвестициями. Перестрахование.

5.2. Учебно-тематический план

Таблица 2

№	Наименование тем (разделов) дисциплины	Трудоемкость в часах					Формы текущего контроля успеваемо сти
		Всего	Аудиторная работа			Самостоя тельная работа	
			Общая	Лекции	Семинары, практические занятия		
1	2	3	4	5	6	7	8
1.	Внешнеэкономическая политика: сущность, цели, основные направления и концепции.	12	4/2	2/1	2/2	8/10	Опрос, дискуссия
2.	Внешнеэкономическая политика России и государственное регулирование внешнеэкономической деятельности в современных условиях.	12	4/2	2/1	2/1	8/10	Опрос, дискуссия, решение кейсов

3.	Организации, содействующие развитию внешнеэкономической деятельности в России.	12	4/2	2/1	2/0	8/10	Опрос, дискуссия, решение кейсов
4.	Внешеэкономическая деятельность предприятия.	12	4/2	2/1	2/2	8/10	Опрос, решение кейсов
5.	Контрагенты в международных коммерческих операциях.	12	4/2	2/1	2/0	8/10	Опрос, решение кейсов
6.	Внешнеторговые сделки.	12	4/2	2/1	2/2	8/10	Опрос, решение кейсов
7.	Эффективность внешнеторговой деятельности предприятия.	13	3/1	1/0	2/0	10/10	Опрос, решение кейсов
8.	Валютно-финансовые отношения предприятий с зарубежными партнерами.	11	3/1	1/1	2/0	8/12	Опрос, решение кейсов
9.	Основы управления рисками и страхование во внешнеэкономической деятельности	12	4/2	2/1	2/1	8/10	Опрос, решение кейсов
	В целом по дисциплине	108	34/16	16/8	18/8	74/92	Согласно учебному плану: контрольная работа
	Итого в %		31/15	47/50	53/50	69/85	

5.3. Содержание семинаров, практических занятий

Таблица 3

Наименование тем (разделов) дисциплины	Перечень вопросов для обсуждения на семинарских, практических занятиях, рекомендуемые источники из разделов 8,9	Форма проведения занятия
--	---	--------------------------

1. Внешнеэкономическая политика: сущность, цели, основные направления и концепции.	Внешнеэкономическая деятельность: сущность, основные формы. Основные проблемы и факторы, оказывающие влияние на развитие ВЭД. Внешнеэкономическая политика: сущность и цели. Основные направления внешнеэкономической политики: либерализация и протекционизм. Научные подходы к исследованию направлений внешнеэкономической политики. Многостороннее и национальное регулирование международной торговли. Международные организации ЮНКТАД, УНИДРУА, ЮНСИТРАЛ, МТП и др. в области унификации права международной торговли. Рекомендуемые источники: раздел 8.2: 1-4; раздел 9: 1.	Опрос, дискуссия
2. Внешнеэкономическая политика России и государственное регулирование внешнеэкономической деятельности в современных условиях.	Современное состояние внешнеэкономических связей России. Внешнеторговое регулирование в России. Цели, методы и инструменты таможенно-тарифного регулирования внешней торговли. Нетарифное регулирование внешней торговли. Валютное регулирование и валютный контроль. Задачи внешнеэкономической политики России в современных условиях. Рекомендуемые источники: раздел 8.1: 11, 12; раздел 8.2: 1-4.	Опрос, дискуссия, решение кейсов
3. Организации, содействующие развитию внешнеэкономической деятельности в России.	Организации, содействующие развитию внешнеэкономической деятельности в России. Государственная поддержка экспорта в России. Взаимозависимость социально-экономического состояния страны и ее внешнеэкономических связей. Рекомендуемые источники: раздел 8.2: 1-4.	Опрос, дискуссия, решение кейсов
4. Внешнеэкономическая деятельность предприятия.	Организация управления внешнеэкономической деятельностью на уровне предприятия. Формы организации внешнеэкономической службы на уровне предприятия. План внешнеэкономической деятельности организации. Работа предприятия по выходу на внешний рынок. Анализ общей стратегии развития организации, экспортного потенциала, потребностей в импорте. Анализ требований национального законодательства к экспорту, импорту продукции. Определение приоритетных направлений внешнеэкономической деятельности предприятия. Анализ потребности организации в государственной поддержке внешнеэкономической деятельности. Определение каналов продвижения, закупок продукции за рубежом. Рекомендуемые источники: раздел 8.1: 11; раздел 8.2: 1-4.	Опрос, решение кейсов

5. Контрагенты в международных коммерческих операциях.	Классификация контрагентов как субъектов международных коммерческих операций. Организационно-правовые и экономические условия выбора иностранного партнера. Посредники в международных коммерческих операциях. Международная практика заключения агентских соглашений. Понятие и виды агентского договора. Особенности договорных отношений с дистрибьюторами. Структура и содержание дистрибьюторского соглашения. Рекомендуемые источники: раздел 8.2: 1-4.	Опрос, решение кейсов
6. Внешнеторговые сделки.	Внешнеторговый контракт: структура и основные условия. Процесс реализации внешнеторговой сделки: этапы (подготовка, заключение, исполнение), их цели и задачи. Транспортно-логистическое сопровождение внешнеторгового контракта. Контроль исполнения контрактных обязательств. Внешнеторговая документация. Рекомендуемые источники: раздел 8.1: 1, 2, 4, 5, 7, 8, 9; раздел 8.2: 1-4; раздел 9: 9, 10, 14.	Опрос, решение кейсов
7. Эффективность внешнеторговой деятельности предприятия.	Расчет эффективности внешнеторговых операций. Влияние валютного курса на экономические результаты деятельности хозяйствующих субъектов. Факторы, определяющие эффективность внешнеторговых операций предприятия. Формирование экспортной стратегии предприятия. Оценка эффективности экспортных операций. Оценка эффективности продажи валюты. Оценка эффективности импортных операций. Анализ эффективности импорта товаров потребления и товаров производства. Рекомендуемые источники: раздел 8.2: 1-4.	Опрос, решение кейсов
8. Валютно-финансовые отношения предприятий с зарубежными партнерами.	Основы организации международных расчетов во внешнеторговых сделках. Валютно-финансовые условия внешнеторговых контрактов. Формы международных расчетов. Банковская гарантия в практике международных расчетов. Методы и инструменты торгового финансирования Рекомендуемые источники: раздел 8.2: 1-4.	Опрос, решение кейсов
9. Основы управления рисками и страхование во внешнеэкономической деятельности предприятия.	Общие вопросы управления рисками во внешнеэкономической деятельности. Наиболее распространённые виды страхования, связанные с предпринимательской деятельностью. Способы снижения рисков в международном бизнесе без привлечения страховых компаний	Опрос, решение кейсов

	Страхование внешнеторговых грузов. Страхование ответственности во внешнеэкономической деятельности. Страхование экспортных кредитов. Страхование контейнеров. Страхование рисков, связанных с инвестициями. Перестрахование. Рекомендуемые источники: раздел 8.2: 1-4.	
--	---	--

6.Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине

6.1. Перечень вопросов, отводимых на самостоятельное освоение дисциплины, формы внеаудиторной самостоятельной работы

Таблица 4

Наименование тем (разделов) дисциплины	Перечень вопросов, отводимых на самостоятельное освоение	Формы внеаудиторной самостоятельной работы
1. Внешнеэкономическая политика: сущность, цели, основные направления и концепции.	Современные тенденции международной торговли и развития мировых товарных рынков.	Изучение рекомендуемой литературы, законодательной и нормативной базы, статистических данных, подготовка докладов и выступлений.
2. Внешнеэкономическая политика России и государственное регулирование внешнеэкономической деятельности в современных условиях.	Порядок членства, структура организаций, механизмы контроля выполнения решений ВТО странами – членами организации.	Изучение рекомендуемой литературы, законодательной и нормативной базы, сбор и анализ данных. Подготовка докладов и выступлений. Подготовка к решению кейсов.
3. Организации, содействующие развитию внешнеэкономической деятельности в России.	Правовые и организационные формы развития либерализации торговли и протекционизма, роль многосторонних экономических организаций и переговоров в данном процессе.	Изучение рекомендуемой литературы, законодательной и нормативной базы. Сбор, обработка и анализ данных. Подготовка к решению кейсов.
4. Внешнеэкономическая деятельность предприятия.	Механизмы и последствия применения нетарифных ограничений, их виды.	Изучение рекомендуемой литературы. Сбор, обработка и анализ данных. Выполнение домашних самостоятельных заданий. Подготовка к решению задач.

5. Контрагенты в международных коммерческих операциях.	Классификация услуг. Единство регулирования национального рынка услуг и доступа на рынок услуг иностранных поставщиков. Законодательство в области регулирования рынка услуг.	Изучение рекомендуемой литературы. Подготовка докладов и выступлений. Подготовка к решению кейсов.
6. Внешнеторговые сделки.	Особенности законодательства Российской Федерации в области инвестирования и обязательства в рамках ВТО. Регулирование доступа иностранных инвесторов на внутренний рынок.	Изучение рекомендуемой литературы, законодательной и нормативной базы. Сбор, обработка и анализ данных. Подготовка к решению кейсов.
7. Эффективность внешнеторговой деятельности предприятия.	Принципы и подходы к гармонизации и упрощению таможенных процедур. Многосторонние обязательства в данной области (Конвенция Киото). Опыт зарубежных стран.	Изучение рекомендуемой литературы. Сбор, обработка и анализ данных. Выполнение домашних самостоятельных заданий. Подготовка к решению задач.
8. Валютно-финансовые отношения предприятий с зарубежными партнерами.	Опыт создания региональных блоков. Основные региональные блоки и их особенности. Практика ЕС. Особенности региональных блоков, в которых принимает участие Российская Федерация.	Изучение рекомендуемой литературы, законодательной и нормативной базы. Сбор, обработка и анализ данных. Подготовка к решению кейсов.
9. Основы управления рисками и страхование во внешнеэкономической деятельности предприятия.	Опыт разрешения торговых конфликтов за рубежом. Опыт разрешения торговых конфликтов с участием Российской Федерации.	Изучение рекомендуемой литературы, законодательной и нормативной базы. Сбор, обработка и анализ данных. Подготовка к решению кейсов.

6.2. Перечень вопросов, заданий, тем для подготовки к текущему контролю.

Пример контрольной работы

Задача 1.

Спрос и предложение на внутреннем рынке товара представлены следующими функциями:

$$D_Q = 13000 - 5P; S_Q = 80 + 3P,$$

где P - цена товара на внутреннем рынке (руб.)

Спрос и предложение на целевом внешнем рынке аналогичного товара представлены следующими функциями:

$$D_Q = 500 - 7P; S_Q = 100 + 3P,$$

где P - цена товара на внешнем рынке (долл. США)

Статьи издержек по производству товара (руб.):

сырье и материалы - 600; з/п администрации - 1900; налог на собственность - 500; аренда производственных помещений - 450; выплата % по кредитам - 1600; расходы по упаковке готовой продукции - 80.

Иными возможными издержками пренебречь.

Определите какие статьи издержек относятся к постоянным (FC), какие – к средним переменным (AVC) и определите средние общие издержки (ATC), если учесть, что прогнозный объем производства может составить 100 единиц товара.

Определите эффективность продаж на внутреннем и внешнем рынке, а также сравнительный экономический эффект от экспорта продукции, при условии курса доллара USD/RUR = 62,00 и импортной специфической пошлины в стране - потенциальном партнере в размере 1 долл. США за единицу товара. При расчетах использовать абсолютные показатели.

Задача 2.

Товар ввозится из Чехии в Российскую Федерацию на условиях FCA Брно (Инкотермс-2010). Страхование 400 евро. Транспортный счет 500 евро. Цена товара 4000 евро. Вес товара 300 кг. Курс доллара 60. Курс евро 70 рублей. Ввозная таможенная пошлина 5%, но не менее 0,5 евро за кг. Определите таможенную стоимость товара, рассчитайте размер таможенной пошлины и НДС, подлежащих уплате при импорте товара и его помещении под таможенную процедуру временного ввоза сроком на 3 месяца.

Задача 3.

Товар ввозится из Норвегии в Российскую Федерацию на условиях СРТ Москва (Инкотермс-2010). Страхование 300 евро. Транспортный счет 800 евро. Цена товара 9500 евро. Курс доллара 60. Курс евро 70 рублей. Ввозная таможенная пошлина 10%. Определите таможенную стоимость товара, рассчитайте размер таможенной пошлины и НДС, подлежащих уплате при импорте товара и его помещении под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления.

Задача 4

Прогноз результатов инвестиционной активности российской компании на внешних рынках в рамках комплексного проекта представлен в таблице:

	Год реализации проекта					
	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Финансовые потоки (долл.США)	-2500	1000	550	1200	400	300

Показатель ставки по рублевому банковскому депозиту с низким уровнем риска - 5% годовых.

Прогнозируемые значения среднегодового показателя инфляции в стране - 1%.

Текущий курс USD/RUR = 61,00. Прогнозируемый рост рубля по отношению к долл. США - 2% в год.

Рассчитать (с учетом фактора времени) показатели NPV, PI, PP (с точностью до 1 года) и IRR (с точностью до 2 знаков после запятой).

Критерии балльной оценки различных форм текущего контроля успеваемости содержатся в соответствующих методических рекомендациях Департамента мировой экономики и международного бизнеса.

7. Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине

7.1 Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы

Перечень компетенций и их структура в виде знаний, умений и владений содержится в разделе 2 «**Перечень планируемых результатов освоения образовательной программы (перечень компетенций) с указанием индикаторов их достижения и планируемых результатов обучения по дисциплине**».

7.2. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, владений.

Наименование компетенции	Наименование индикаторов достижения компетенции	Результаты обучения (умения и знания), соотнесенные с индикаторами достижения компетенции	Типовые контрольные задания
ПКП-1 Способность использовать фундаментальные знания в области частного права и публичного права в современных условиях и оказывать помощь в реализации правовых норм субъектами гражданского оборота	1. Демонстрирует знания нормативных правовых актов, а также прогнозирует результат экономической деятельности для решения практических задач. 2. Использует фундаментальные знания в области частного и публичного права в современных условиях.	1. Знать: основные нормативные акты международных организаций и российского законодательства в сфере международных экономических отношений; Уметь: осуществлять прогнозирование, сравнительный анализ и оценку показателей внешнеэкономической деятельности; 2. Знать: современное международное и национальное нормативное регулирование внешнеэкономической деятельности; Уметь: применять нормы	Задание 1. Ожидается, что реализация международного инвестиционного проекта обеспечит предприятию чистую прибыль в течение: 1-го года - 150000 евро, 2-го года - 200000 евро, 3-го года - 240000 евро. После этого закупленное в рамках проекта производственное оборудование будет реализовано по остаточной стоимости 50000 евро. Рассчитать максимальную допустимую величину

	3. Оказывает помощь в реализации правовых норм субъектами гражданского оборота.	международного и национального права во внешнеэкономической деятельности; 3.Знать: особенности нормативного регулирования внешнеторговой деятельности и проведения внешнеторговых сделок; Уметь: представлять интересы субъектов внешнеторговых сделок в международных и национальных судебных структурах и организациях;	расходов по реализации инвестиционного проекта, обеспечив рентабельность не ниже 20%. Ставка дисконтирования - 15% в год. Задание 2. Провести сравнительный анализ в табличной форме законодательства в сфере регулирования внешнеэкономической деятельности нескольких развитых и развивающихся стран. Задание 3. Провести сравнительный анализ последних за 3 года редакций ФЗ «О регулировании внешнеторговой деятельности в РФ».
ПКП-2 Способность действовать с учетом кризисных ситуаций в экономике, вызываемых рисками правового и экономического характера, анализировать проблемные ситуации на рынке товаров, работ, услуг, а также выявлять правонарушения при осуществлении предпринимательской деятельности и давать юридически обоснованные предложения по их преодолению и устранению	1. Действует с учетом кризисных ситуаций в экономике, вызываемых рисками правового и экономического характера. 2. Выявляет правонарушения при осуществлении предпринимательской деятельности. 3. Дает юридически обоснованные предложения по преодолению и устранению правонарушений при осуществлении предпринимательской деятельности.	1. Знать: виды рисков во внешнеэкономической деятельности; уметь: нивелировать отрицательные последствия правовых рисков во внешнеэкономической деятельности; 2.Знать: возможные виды правонарушений во внешнеэкономической деятельности и способы их выявления; Уметь: выявлять и устранять правонарушения во внешнеэкономической деятельности; 3.Знать: возможные ошибки при составлении внешнеторговых контрактов и проведении внешнеторговой сделки; Уметь: выявлять ошибки и грамотно составлять внешнеторговые контракты, вести правовое сопровождение внешнеторговой сделки.	Задание 1. Провести сравнительный анализ рисков во внешнеэкономической деятельности российских компаний за последние 5 лет в табличной форме. Задание 2. Проанализировать одно из судебных разбирательств с участием контрагентов из РФ в третейском суде ВТО, определить ошибки и главные правовые нарушения сторон. Задание 3. Проанализировать структуру и содержание реального внешнеторгового контракта одной из ведущих российских компаний (любая отрасль), выявить недостатки и ошибки.

Примерный перечень вопросов для подготовки к зачету

1. Внешнеэкономическая деятельность: сущность, основные формы.
2. Основные проблемы и факторы, оказывающие влияние на развитие ВЭД.
3. Внешнеэкономическая политика: сущность и цели.
4. Основные направления внешнеэкономической политики.
5. Научные подходы к исследованию направлений внешнеэкономической политики.
6. Многостороннее и национальное регулирование международной торговли.
7. Роль ВТО в регулировании международной торговли.
8. Международные организации в области унификации права международной торговли.
9. Современное состояние внешнеэкономических связей России.
10. Внешнеторговое регулирование в России.
11. Цели, методы и инструменты таможенно-тарифного и нетарифного регулирования.
12. Валютное регулирование и валютный контроль.
13. Задачи внешнеэкономической политики России в современных условиях.
14. Организации, содействующие развитию внешнеэкономической деятельности в России: их цели, задачи, направления деятельности.
15. Государственная поддержка экспорта в России.
16. Взаимозависимость социально-экономического состояния страны и ее внешнеэкономических связей.
17. Организация управления внешнеэкономической деятельностью на уровне предприятия.
18. Формы организации внешнеэкономической службы на уровне предприятия.
19. Разработка и реализация плана внешнеэкономической деятельности организации.
20. Работа предприятия по выходу на внешний рынок.
21. Анализ общей стратегии развития организации, экспортного потенциала, потребностей в импорте.
22. Анализ требований национального законодательства к экспорту, импорту продукции.
23. Определение приоритетных направлений внешнеэкономической деятельности предприятия.

24. Анализ потребности организации в государственной поддержке внешнеэкономической деятельности.
25. Определение каналов продвижения, закупок продукции за рубежом.
26. Классификация контрагентов как субъектов международных коммерческих операций.
27. Организационно-правовые и экономические условия выбора иностранного партнера.
28. Посредники в международных коммерческих операциях. Виды посредников.
29. Международная практика заключения агентских соглашений.
30. Понятие и виды агентского договора.
31. Разграничения агентских и дистрибьюторских контрактов.
32. Особенности договорных отношений с дистрибьюторами.
33. Структура и содержание дистрибьюторского соглашения.
34. Сущность, понятие, виды.
35. Внешнеторговый контракт, основные условия.
36. Процесс реализации внешнеторговой сделки: этапы (подготовка, заключение, исполнение), их цели и задачи.
37. Транспортно-логистическое сопровождение внешнеторгового контракта.
38. Контроль исполнения контрактных обязательств.
39. Внешнеторговая документация.
40. Порядок расчета эффективности внешнеторговых операций.
41. Влияние валютного курса на экономические результаты деятельности хозяйствующих субъектов.
42. Факторы, определяющие эффективность внешнеторговых операций предприятия.
43. Формирование экспортной стратегии предприятия.
44. Оценка эффективности экспортных операций.
45. Оценка эффективности продажи валюты.
46. Оценка эффективности импортных операций.
47. Анализ эффективности импорта товаров потребления и товаров производства.
48. Основы организации международных расчетов во внешнеторговых сделках.
49. Валютно-финансовые условия внешнеторговых контрактов.
50. Формы международных расчетов.
51. Банковская гарантия в практике международных расчетов.
52. Методы и инструменты торгового финансирования.

53. Управление рисками во внешнеэкономической деятельности.
54. Наиболее распространённые виды страхования, связанные с предпринимательской деятельностью.
55. Способы снижения рисков в международном бизнесе без привлечения страховых компаний
56. Страхование внешнеторговых грузов.
57. Страхование ответственности во внешнеэкономической деятельности.
58. Страхование ответственности автоперевозчика (CMR).
59. Страхование гражданской ответственности международного автоперевозчика и экспедитора.
60. Страхование гражданской ответственности автоперевозчика опасных грузов.
61. Страхование ответственности таможенного перевозчика.
62. Страхование ответственности судовладельца.
63. Страхование ответственности авиаперевозчика.
64. Страхование контейнеров.
65. Страхование экспортных кредитов.
66. Страхование рисков, связанных с инвестициями.
67. Перестрахование.

8. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины:

8.1 Нормативные акты

1. Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 1980 г.).
2. Брюссельская конвенция об унификации некоторых правил о коносаменте («Гаагские Правила») 1924 г. с последующими изменениями и дополнениями, внесенными Брюссельским протоколом 1968 г. «Об изменении Брюссельской конвенции 1924 г. об унификации некоторых правил о коносаменте» (правила Висби).
3. Конвенция ООН о морской перевозке грузов («Гамбургские Правила») 1978 г.
4. Конвенция для унификации некоторых правил международных воздушных перевозок (Варшавская Конвенция 1929 г.).
5. Конвенция о договоре международной перевозки грузов автомобильным транспортом (Женева, 1956 г.).
6. Конвенция о международных железнодорожных перевозках (COTIF) 1980 г.
7. «Соглашение о международном железнодорожном грузовом сообщении (СМГС)».

8. Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов Международной торговой палаты, 2007 г.
9. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза.
10. Федеральный закон от 8 декабря 2003 г. № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».
11. Федеральный закон от 10.12.2003 г. № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле».
12. Федеральный закон от 3 августа 2018 г. № 289-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации».

8.2 Основная литература

1. Международная торговая политика в 2 ч. Часть 1. : учебник для вузов / Р. И. Хасбулатов [и др.] ; под общей редакцией Р. И. Хасбулатова. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2022. — 274 с. — (Высшее образование). — Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/493455> (дата обращения: 06.10.2022). — Текст : электронный.
2. Международная торговая политика в 2 ч. Часть 2. : учебник для вузов / Р. И. Хасбулатов [и др.] ; под общей редакцией Р. И. Хасбулатова. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2022. — 275 с. — (Высшее образование). — Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/493456> (дата обращения: 06.10.2022). — Текст : электронный.
3. Мировая экономика в 2 ч. Часть 1 : учебник для вузов / Б. М. Смитиенко [и др.] ; под редакцией Б. М. Смитиенко, Н. В. Лукьянович. — 4-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2022. — 216 с. — (Высшее образование). — Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/492068> (дата обращения: 06.10.2022). — Текст : электронный.
4. Мировая экономика в 2 ч. Часть 2 : учебник для вузов / Б. М. Смитиенко [и др.] ; под редакцией Б. М. Смитиенко, Н. В. Лукьянович. — 4-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2022. — 236 с. — (Высшее образование). — Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/492069> (дата обращения: 06.10.2022). — Текст : электронный.

8.3 Дополнительная литература:

5. Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учебник / под ред. засл. деят. науки РФ, д-ра экон. наук, проф. И.Н. Иванова. — Москва : ИНФРА-М, 2019. — 297 с. — (Высшее образование: Бакалавриат). —

www.dx.doi.org/10.12737/2515. - ЭБС ZNANIUM.com. – URL: <https://znanium.com/catalog/product/995937> (дата обращения: 06.10.2022). - Текст : электронный.

6. Сберегаев, Н. А. Практикум по внешнеэкономической деятельности предприятий : учебное пособие / Н.А. Сберегаев. — 7-е изд., перераб. и доп. — Москва : ИНФРА-М, 2022. — 369 с. — (Высшее образование: Бакалавриат). — DOI 10.12737/textbook_5d1079ac8c1761.83268601. - ЭБС ZNANIUM.com. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1834705> (дата обращения: 06.10.2022). — Текст : электронный.

9. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины:

1. Всемирная торговая организация - <http://http://www.wto.org>
2. Министерство экономического развития РФ - <http://http://www.economy.gov.ru>
3. Центр торговой политики и права - <http://www.ctpl-msk.ru>
4. Федеральная таможенная служба РФ - <http://http://www.customs.ru>
5. Российский союз промышленников и предпринимателей - <http://www.rgwto.com>
6. Бюро экономического Анализа - <http://www.beafnd.org>
7. Информационный центр США, по изучению компаний, осуществляющих международную торговлю с РФ и другими странами Евразии - <http://www.bisnis.doc.gov>
8. Торгово-промышленная палата РФ - <http://www.tpprf.ru>
9. Международный валютный фонд - <http://www.imf.org>
10. Комиссия ООН по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ) - <http://www.unictral.org>
11. Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) - <http://www.unictad.org>
12. Министерство финансов РФ - <http://www.minfin.ru>
13. Центральный банк России - <http://www.cbr.ru>
14. Электронные ресурсы БИК:
 - Электронная библиотека Финансового университета (ЭБ) <http://elib.fa.ru/>
 - Электронно-библиотечная система BOOK.RU <http://www.book.ru>
 - Электронно-библиотечная система «Университетская библиотека ОНЛАЙН» <http://biblioclub.ru/>
 - Электронно-библиотечная система Znanium <http://www.znanium.com>
 - Электронно-библиотечная система издательства «ЮРАЙТ» <https://urait.ru/>
 - Электронно-библиотечная система издательства Проспект <http://ebs.prospekt.org/books>
 - Электронно-библиотечная система издательства Лань <https://e.lanbook.com/>
 - Деловая онлайн-библиотека Alpina Digital <http://lib.alpinadigital.ru/>
 - Электронная библиотека Издательского дома «Гребенников»

<https://grebennikon.ru/>

- Научная электронная библиотека eLibrary.ru <http://elibrary.ru>
- Национальная электронная библиотека <http://нэб.рф/>
- Ресурсы информационно-аналитического агентства по финансовым рынкам Cbonds.ru <https://cbonds.ru/>
- СПАРК <https://spark-interfax.ru/>
- Academic Reference <http://ar.cnki.net/ACADREF>
- Пакет баз данных компании EBSCO Publishing, крупнейшего агрегатора научных ресурсов ведущих издательств мира <http://search.ebscohost.com>
- Henry Stewart Talks: Библиотека Онлайн Лекций по Бизнесу и Маркетингу <https://hstalks.com/business/>
- Электронная коллекция книг издательства Springer: Springer eBooks <http://link.springer.com/>
- База данных научных журналов издательства Wiley <https://onlinelibrary.wiley.com/>
- Цифровой архив научных журналов: <http://arch.neicon.ru/xmlui/>

10. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

Методические рекомендации по изучению дисциплины

Студентам необходимо ознакомиться:

- с содержанием рабочей программы дисциплины (далее - РПД), с целями и задачами дисциплины, ее связями с другими дисциплинами образовательной программы, методическими разработками по данной дисциплине, имеющимся на образовательном портале и сайте кафедры, с графиком консультаций преподавателей кафедры.

Рекомендации по подготовке к лекционным занятиям

Изучение дисциплины требует систематического и последовательного накопления знаний, следовательно, пропуски отдельных тем не позволяют глубоко освоить предмет. Именно поэтому контроль над систематической работой студентов всегда находится в центре внимания кафедры.

Студентам необходимо:

- перед каждой лекцией просматривать рабочую программу дисциплины, что позволит сэкономить время на записывание темы лекции, ее основных вопросов, рекомендуемой литературы;

- на отдельные лекции приносить соответствующий материал на бумажных носителях, представленный лектором на портале или присланный на «электронный почтовый ящик группы» (таблицы, графики, схемы). Данный материал будет охарактеризован, прокомментирован, дополнен непосредственно на лекции;

- перед очередной лекцией необходимо просмотреть по конспекту материал предыдущей лекции. При затруднениях в восприятии материала следует

обратиться к основным литературным источникам. Если разобраться в материале опять не удалось, то обратитесь к лектору (по графику его консультаций) или к преподавателю на практических занятиях. Не оставляйте «белых пятен» в освоении материала.

Рекомендации по подготовке к семинарским занятиям

Студентам следует:

- приносить с собой рекомендованную преподавателем литературу к конкретному занятию;
- до очередного практического занятия по рекомендованным литературным источникам проработать теоретический материал, соответствующей темы занятия;
- при подготовке к практическим занятиям следует обязательно использовать не только лекции, учебную литературу, но и нормативно-правовые акты и материалы правоприменительной практики;
- теоретический материал следует соотносить с правовыми нормами, так как в них могут быть внесены изменения, дополнения, которые не всегда отражены в учебной литературе;
- в начале занятий задать преподавателю вопросы по материалу, вызвавшему затруднения в его понимании и освоении при решении задач, заданных для самостоятельного решения;
- в ходе семинара давать конкретные, четкие ответы по существу вопросов;
- на занятии доводить каждую задачу до окончательного решения, демонстрировать понимание проведенных расчетов (анализов, ситуаций), в случае затруднений обращаться к преподавателю.

Студентам, пропустившим занятия (независимо от причин), не имеющие письменного решения задач или не подготовившиеся к данному практическому занятию, рекомендуется не позже чем в 2-недельный срок явиться на консультацию к преподавателю и отчитаться по теме, изучавшейся на занятии. Студенты, не отчитавшиеся по каждой не проработанной ими на занятиях теме к началу зачетной сессии, упускают возможность получить положенные баллы за работу в соответствующем семестре.

Методические рекомендации по выполнению различных форм самостоятельных домашних заданий

Самостоятельная работа студентов включает в себя выполнение различного рода заданий, которые ориентированы на более глубокое усвоение материала изучаемой дисциплины. По каждой теме учебной дисциплины студентам предлагается перечень заданий для самостоятельной работы.

К выполнению заданий для самостоятельной работы предъявляются следующие требования: задания должны исполняться самостоятельно и

представляться в установленный срок, а также соответствовать установленным требованиям по оформлению.

Студентам следует:

- руководствоваться графиком самостоятельной работы, определенным РПД;
- выполнять все плановые задания, выдаваемые преподавателем для самостоятельного выполнения, и разбирать на семинарах и консультациях неясные вопросы;

- студентам при подготовке следует использовать нормативные документы Финансового университета - Приказ Финуниверситета от 11.05.2021 года №1040/о «Об утверждении методических рекомендаций по планированию и организации внеаудиторной самостоятельной работы студентов по образовательным программам бакалавриата и магистратуры в Финансовом университете» (см. сайт Финансового Университета: на главной странице раздел «Наш университет»; далее «Единая правовая база Финуниверситета»; подраздел «Методическая работа» - «Распоряжения»/«Приказы Финуниверситета»);

- при подготовке к зачету параллельно прорабатывать соответствующие теоретические и практические разделы дисциплины, фиксируя неясные моменты для их обсуждения на плановой консультации.

Методические рекомендации по работе с литературой

Любая форма самостоятельной работы студента (подготовка к семинарскому занятию, написание эссе, курсовой работы, доклада и т.п.) начинается с изучения соответствующей литературы как в библиотеке, так и дома.

К каждой теме учебной дисциплины подобраны нормативные акты, основная и дополнительная литература.

Основная литература - это учебники и учебные пособия.

Дополнительная литература - это монографии, сборники научных трудов, интернет ресурсы.

Рекомендации студенту:

- выбранную монографию или статью целесообразно внимательно просмотреть. В книгах следует ознакомиться с оглавлением и научно-справочным аппаратом, прочитать аннотацию и предисловие. Целесообразно ее пролистать, рассмотреть иллюстрации, таблицы, диаграммы, приложения. Такое поверхностное ознакомление позволит узнать, какие главы следует читать внимательно, а какие прочитать быстро;

- в книге или журнале, принадлежащим самому студенту, ключевые позиции можно выделять маркером или делать пометки на полях. При работе с Интернет - источником целесообразно также выделять важную информацию;

- если книга или журнал не являются собственностью студента, то целесообразно записывать номера страниц, которые привлекли внимание. Позже

следует возвратиться к ним, перечитать или переписать нужную информацию. Физическое действие по записыванию помогает прочно заложить данную информацию в «банк памяти».

Записи в той или иной форме не только способствуют пониманию и усвоению изучаемого материала, но и помогают вырабатывать навыки ясного изложения в письменной форме тех или иных теоретических вопросов.

11. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень необходимого программного обеспечения и информационных справочных систем

11.1. Комплект лицензионного программного обеспечения:

1. Windows, Microsoft Office.
2. Антивирус Kaspersky.

11.2. Современные профессиональные базы данных и информационные справочные системы

1. Информационно-правовая система «Гарант»
2. Информационно-правовая система «Консультант Плюс»
3. Электронная энциклопедия: <http://ru.wikipedia.org/wiki/Wiki>
4. Система комплексного раскрытия информации «СКРИН» - <http://www.skrin.ru/>
5. Свободная среда разработки программного обеспечения с открытым исходным кодом для языка программирования R «RStudio»;
6. Программный пакет для статистического анализа «Statistica»;
7. Прикладной программный пакет для эконометрического моделирования «Gretl»;
8. Среда моделирования «MatLab».

11.3. Сертифицированные программные и аппаратные средства защиты информации

Не предусмотрен.

12. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине

Материально-техническая база, которой располагает Финансовый университет: аудиторный фонд, компьютерные классы и др.; ПК, информационные базы данных; интернет, финансовые калькуляторы, справочники, профессиональные программные продукты.

Для осуществления образовательного процесса по дисциплине необходимо наличие в аудитории аудиовизуального оборудования.